



إدارة رأس المال والتمويل الإسلامي: دليل شامل

المدة: 5 يوم

اللغة: ar

كود الكورس: IND12-105

هدف الكورس

عند إتمام هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على

- فهم الجوانب الرئيسية للتمويل الإسلامي.
- تطوير صورة لأكثر أشكال التمويل فعالية وفقاً للشريعة الإسلامية.
- التعرف بدقة على المصطلحات المستخدمة في التمويل الإسلامي.
- تحديد المنتجات والأدوات الأكثر شيوعاً المرتبطة بالتمويل الإسلامي.
- تسليط الضوء على المجالات الرئيسية للقلق أو المخاطر التي قد تواجه عملك عند استخدام قوانين غير تقليدية.
- التمييز بين الممارسات المالية الشرعية والممارسات التقليدية.
- فهم تفاصيل التأمين التكافلي.

الجمهور

تم تصميم هذه الدورة لأي شخص يتحمل مسؤولية اتخاذ القرارات المالية في شركة تعتمد على الشريعة الإسلامية. ستكون مفيدة بشكل خاص لـ:

- أصحاب الأعمال
- المحاسبون
- المديرون الماليون التنفيذيون
- المتخصصون الماليون
- مقيمو المخاطر
- المدققون
- علماء الشريعة
- موظفو التسويق
- مديرو الحسابات
- أمناء الصندوق
- مديرو العمليات

منهجية التدريب

يستخدم هذا البرنامج التدريبي تقنيات تعليمية متنوعة للبالغين لتعزيز الفهم والاستيعاب الكامل. سيقوم المشاركون بمراجعة ومقارنة الفروق بين التمويل التقليدي والتمويل الإسلامي في الأعمال التجارية، والعمل معاً في مجموعات لتطوير حلول مبتكرة تتوافق مع التمويل الإسلامي.

سيقومون بمراجعة مقاطع فيديو ودراسات حالة من مقابلات واقعية لفهم كيفية تسبب طرق التمويل الإسلامي في المخاطر وكيفية تجنب التحديات بناءً على تجارب حقيقية. ستُعقد مناقشة شبكية جماعية لفهم التحديات المتعلقة بالتمويل الإسلامي في مختلف الصناعات، وستساعد ورشة عمل الحلول المشاركين في اكتشاف طرق جديدة لحل المشكلات مع الالتزام بالإرشادات المسموح بها.

الملخص

يتطلب التمويل الإسلامي من المهنيين الماليين والمحاسبين جمع رأس المال والاستثمار وفقاً للشريعة الإسلامية. يتعين على الشركات والأفراد المسؤولين عن إدارة الأصول والتمويل تقييم الإمكانات المحتملة للتمويل المسؤول اجتماعياً.

تمنع الشريعة بعض أشكال الاقتراض والإقراض للحصول على التمويل أو الأصول، مما يعني أن الشركات الإسلامية بحاجة إلى إيجاد حلول مبتكرة للاستثمار مع تقليل المخاطر المالية وتأمين مستقبلها. قد لا تكون طرق التمويل التقليدية مجدية، ومن المهم النظر في الاتجاهات الحديثة في المحاسبة وإدارة الخزينة والإقراض فيما يتعلق بالشريعة لضمان اتباع جميع الإجراءات الصحيحة.

محتوى الكورس والمخطط الزمني

Section 1: Islamic Financial Markets

- How to define the Islamic financial market in comparison to the traditional.
 - Shari'a compliant services and updates.
 - The growth of Islamic banking.
- The core principles regarding investments and loans.

Section 2: Rules & Regulations to Structure Your Approach

- Islamic law and law changes.
- The role of Islamic financing in Muslim culture.
- Conventional finance rules against Shari'a Law.
 - Islamic finance prohibitions.
- Funding and compliant products.
 - Guidelines and challenges.

Section 3: Asset Classes Within Islamic Financing Models

- Murabaha contracts.
- Murabaha credit and deferred payment rules.
 - How to avoid and handle late payments.
 - Syndicate trade mechanisms.
- Revolving Murabaha and what this means for your business.
 - Ijara leasing.
 - Jara muntahia bi tamleek.
 - Forward sales (salam).
- Defining and developing a forward contract,
 - Parallel salam.
- The complex construction of Istisna.

Section 4: Products & Tools

- Credit letters and guarantees.
- Shari'a tools and products in comparison to the conventional.
 - Wakala and kafala structures and developments.
 - Islamic credit cards and payments.
 - Shari'a compliance and financing on a card.
- Creating deposits and hotspots for financial growth.
- Advisory services and fund management challenges.
 - Stock market assessments.
 - Islamic hedge funds.
 - Islamic capital marketing.

Section 5: Istisna Contract Requirements

- Understanding parallel istisna.
 - Modern applications.
- AAOIFI and IFSB standards and regulations.
- Structuring your Islamic finance throughout the business.
 - Profit and loss data and reporting.
- Sharing contracts - musharaka and mudaraba.
 - Profit sharing rules and regulations.

Section 6: Musharaka, Mudaraba & Wakalah

- Partnerships, agencies, and silent partnerships.
 - Your Shari'a compliance.
- Wealth management, development, and private banking strategies.
 - Challenges with screening.
 - Investment approval and management.
 - Recovering from bad investments.

Section 7: Financial Risk Management

- Limitations on derivatives in Islamic Law.
- Risks in compliance and losses with Shari'a Law.
 - Managing market yield profits and losses.
 - Islamic finance and regulations.
- Growth and staying within regulatory conditions.

Section 8: Assessing Regulatory Bodies Internationally

- Islamic institutions and their financial management procedures.
 - How to share profits with equity, debt, and quasi-equity.
 - Commercial risk displacement strategies.
- Risk management instruments and recovery scenarios.

تفاصيل الشهادة

Holistique Training عند إتمام هذه الدورة التدريبية بنجاح، سيحصل المشاركون على شهادة إتمام التدريب من (e-Certificate) وبالنسبة للذين يحضرون ويكملون الدورة التدريبية عبر الإنترنت، سيتم تزويدهم بشهادة إلكترونية من Holistique Training.

وخدمة اعتماد التطوير المهني (BAC) معتمدة من المجلس البريطاني للتقييم Holistique Training شهادات ISO 29993، ISO 21001 أو ISO 9001 كما أنها معتمدة وفق معايير (CPD) المستمر

لهذه الدورة من خلال شهادتنا، وستظهر هذه النقاط على شهادة إتمام (CPD) يتم منح نقاط التطوير المهني المستمر واحدة عن كل ساعة CPD يتم منح نقطة CPD، ووفقاً لمعايير خدمة اعتماد Holistique Training التدريب من لأي دورة واحدة نقدمها حالياً CPD حضور في الدورة. ويمكن المطالبة بحد أقصى قدره 50 نقطة

التصنيفات

الخدمات المصرفية والمالية، المالية والمحاسبة

مقالات ذات صلة



What Is Capital & Debtors Management?

What Is Capital & Debtors Management? A Comprehensive Guide

Delve into the crucial world of financial management with this comprehensive guide! Learn about working capital types, its management, the working capital cycle, debt management, and more. Uncover strategies to enhance your business's financial health effectively

YouTube Video

https://www.youtube.com/embed/c7nl0ciV63g?si=GK7QN5vvvL_EOS8g